

Las negociaciones entre la UE y Mercosur entran en una etapa decisiva

Hace dieciséis años la Unión Europea (UE) y el Mercado Común del Sur (Mercosur) entablaron negociaciones para lograr un acuerdo de libre comercio que reduzca aranceles y promueva los flujos comerciales bilaterales. Después de numerosas vicisitudes parece que el proceso, merced a los numerosos cambios que se están produciendo en el tablero geopolítico latinoamericano, está entrando en una etapa decisiva en la que se determinará la viabilidad, el alcance y el contenido del acuerdo.

Jaime Lazareno

MERCOSUR Y LA UE

Los países que componen Mercosur – Argentina, Brasil, Uruguay, Paraguay y Venezuela (cuya participación en las negociaciones ha sido minimizada por los cuatro miembros) – integran un mercado de 250 millones de consumidores y suponen la quinta economía mundial. En 2015 Mercosur se situó como el décimo socio comercial más grande de la UE, así como el decimocuarto mercado más importante para las exportaciones europeas.

Las relaciones comerciales UE-Mercosur están protagonizadas por el intercambio de fertilizantes (Mercosur es el 1º destino para las exportaciones procedentes de la UE), productos farmacéuticos (6º), productos químicos (7º) y maquinaria (8º). En cuanto a los productos agrícolas, Mercosur es uno de los mercados más importantes para las exportaciones de cebollas y ajos (1º), patatas (2º), peras (2º) y aceite de oliva (3º). Los servicios son otro de los pilares de las relaciones comerciales entre am-



bos bloques, siendo Mercosur el 8º destino más importante de las exportaciones de servicios procedentes de la UE. La integración comercial ha venido acompañada, asimismo, de importantes inversiones realizadas por los Estados que integran la UE en Mercosur (actualmente el bloque latinoamericano capta el 5% de esta inversión).

TESORERÍA EMPRESAS



**SI SU EMPRESA
FUNCIONA
COMO UN RELOJ,
OBTENGA MÁS
RENDIMIENTO**

RENTABILIDAD PARA
SUS PUNTAS DE TESORERÍA CON
DISPONIBILIDAD INMEDIATA

No pague ni un céntimo cuando se trata
de su tesorería. Con Unicaja, el dinero
está siempre disponible cuando lo
necesita, con total seguridad y
disponibilidad.

DEPÓSITO ÁGIL

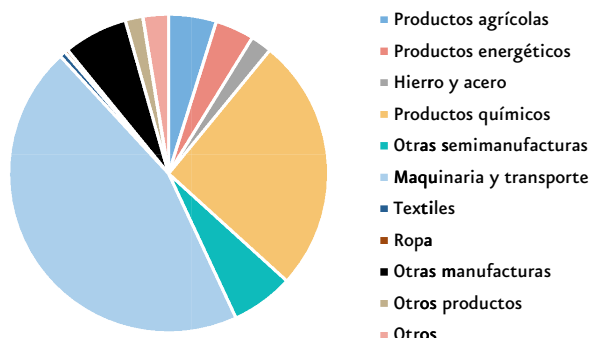
- Desde solo 6.000,00 €
- Usted elige y dispone de plazos de inversión entre 1 y 30 días
- 100% del capital invertido garantizado
- Sin comisión de cancelación
- Con tipos de interés muy atractivos, variables en función del plazo

UNIFOND DINERO, FI

- Inversión mínima: 170,00 €, con aportaciones posteriores sin límite
- Sin comisiones de ningún tipo por suscripción o reembolso
- Disponibilidad inmediata

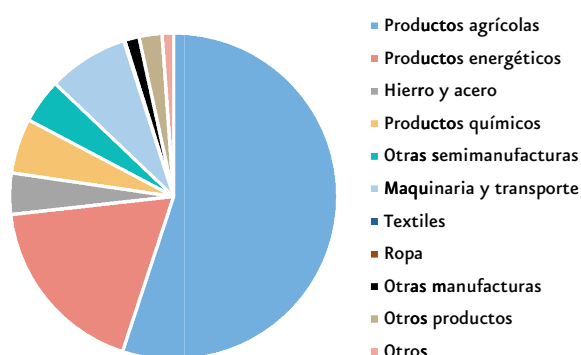


Exportaciones UE-Mercosur



Fuente: Afi, a partir de Eurostat.

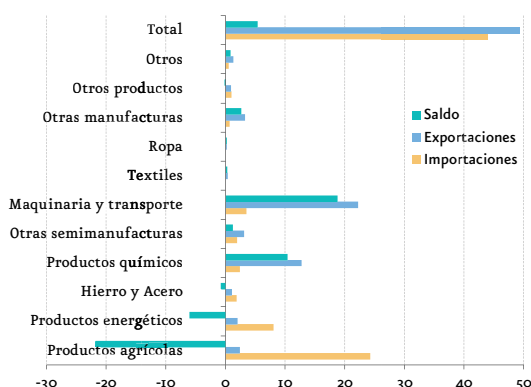
Importaciones UE-Mercosur



Fuente: Afi, a partir de Eurostat.

Importaciones, exportaciones y saldo comercial UE-Mercosur

(miles de millones de euros)



Fuente: Afi, a partir de Eurostat.

Sobre esta base, la UE está en una posición privilegiada para aprovechar el potencial del acceso a los mercados de este bloque latinoamericano, circunstancia que se ve acentuada por el hecho de que la UE es hoy el único bloque comercial que se encuentra en negociaciones para alcanzar un acuerdo de libre comercio con Mercosur. En el caso de España a lo anterior se suman los lazos históricos y culturales que la unen con Latinoamérica.

La rúbrica de un acuerdo de libre comercio constituiría una magnífica oportunidad para intensificar las exportaciones de la UE a Mercosur, ya que actualmente el bloque latinoamericano impone aranceles sobre el 85% de las mismas, siendo éstos particularmente elevados en ciertos productos clave para la UE (20-35% para maquinaria y electrodomésticos, 23-35% para coches o 20-35% para cervezas y bebidas espirituosas). El acuerdo supondría no sólo una reducción sustancial de estos aranceles, sino también la eliminación de barreras no arancelarias, permitiendo así ahorros sustanciales a las empresas e impulsando la productividad a través del aprovechamiento de economías de escala. El impacto sería especialmente positivo para sectores exportadores en los que la UE es altamente competitiva, como el agroalimentario, el químico-farmacéutico, o el de bienes de equipo.

Actualmente el 60% de las importaciones agrícolas de la UE que proceden de Mercosur son materias primas que nutren al sector agroalimentario y ganadero. En consecuencia, la reducción bilateral de aranceles implicaría una caída en los precios de las materias primas, circunstancia que resultaría enormemente positiva para las numerosas industrias de la UE (alimentación, cuero...) que dependen de la importación de este tipo de productos. La reducción en los costes de producción incrementaría la productividad de estas industrias, haciéndolas más competitivas en los mercados internacionales.

TESORERÍA EMPRESAS



**SI SU EMPRESA
FUNCIONA
COMO UN RELOJ,
OBTENGA MÁS
RENDIMIENTO**

RENTABILIDAD PARA
SUS PUNTAS DE TESORERÍA CON
DISPONIBILIDAD INMEDIATA

No pague ni un segundo nuestro servicio
de caja te pagamos a sus condiciones.
Olvídate de los límites de inversión o corto
plazo de liquidez y aprovecha todo el dinero
de tu empresa con total seguridad y
disponibilidad.

DEPÓSITO ÁGIL

- Desde solo 6.000,00 €
- Usted elige y dispone de plazos de inversión entre 1 y 30 días
- 100% del capital invertido garantizado
- Sin comisión de cancelación
- Con tipos de interés muy atractivos, variables en función del plazo

UNIFOND DINERO, FI

- Inversión mínima: 170,00 €, con aportaciones posteriores sin límite
- Sin comisiones de ningún tipo por suscripción o reembolso
- Disponibilidad inmediata



Por otro lado, el acuerdo allanaría el acceso a los mercados de servicios de Mercosur, que se encuentran actualmente en rápida expansión, multiplicando así las oportunidades de negocio para las empresas de la UE. El 24% de las exportaciones europeas a Mercosur son servicios, y la UE cuenta ya con un importante superávit bilateral en este sector. La liberalización que conllevaría el acuerdo ahondaría en esta tendencia incrementando notablemente el potencial de estos mercados para las empresas procedentes de la UE.

Por último, en lo que respecta a la contratación pública, no conviene olvidar que el acuerdo UE-Mercosur permitiría a las empresas radicadas en la UE acceder en condiciones de igualdad a las licitaciones de contratos públicos de las administraciones de los países que integran Mercosur. La UE ha estimado el valor de la apertura de este mercado en 150.000 millones de euros sólo para el caso de Brasil.

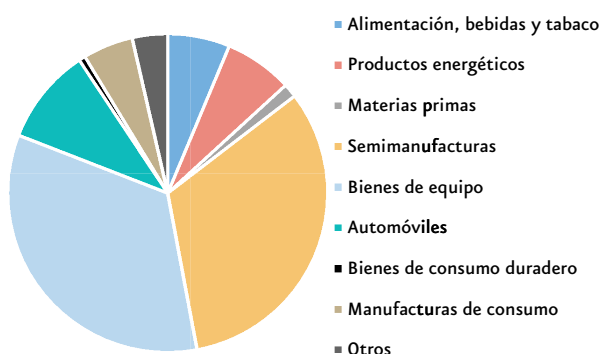
Como resultado de lo anterior, la Comisión Europea ha estimado que el acuerdo podría suponer un incremento del PIB de Mercosur en 0,3%, y del 0,2% para la UE. Evidentemente, los países con mayores lazos comerciales experimentarían una ganancia superior, así como los que consigan situarse rápidamente en posiciones estratégicas dentro de los mercados del Mercosur.

MERCOSUR Y ESPAÑA

España mantiene importantes relaciones comerciales con los países que integran el Mercosur, a los que exporta principalmente bienes de equipo (34% de las exportaciones a Mercosur en 2015), semimanufacturas (32%) y automóviles (10%). A su vez, la dependencia española de materias primas y productos energéticos, así como la excelente posición competitiva de los países latinoamericanos en lo que a la exportación de productos agrícolas respecta, determinan la estructura de las importaciones españolas procedentes de Mercosur. Nuestro país importa principalmente alimentos, bebidas y tabaco (53% de las importaciones procedentes del bloque latinoamericano en 2015), productos energéticos (19%), y materias primas (14%). En lo relativo al saldo comercial bilateral, España mantiene superávit en el intercambio de bienes de equipo, bienes de consumo duradero, manufacturas de consumo y semimanufacturas, mientras que es deficitaria en el intercambio de alimentos, bebidas y tabaco, materias primas y productos energéticos.

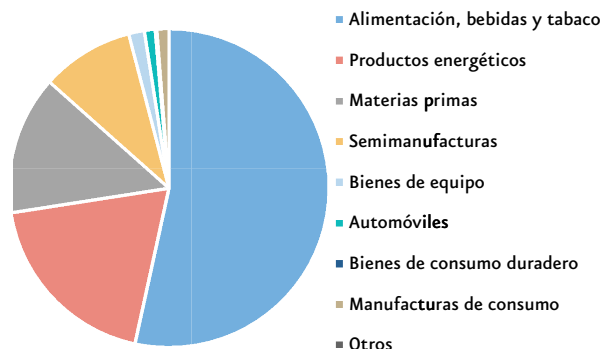
Como podemos observar, los productos en los que España está especializada en el marco de sus relaciones comerciales con Mercosur pertenecen a sectores de alto valor añadido, por lo que una negociación exitosa del acuerdo de libre comercio

Exportaciones España-Mercosur



Fuente: Afi, a partir de Ministerio de Economía.

Importaciones España-Mercosur



Fuente: Afi, a partir de Ministerio de Economía.

TESORERÍA EMPRESAS



**SI SU EMPRESA
FUNCIONA
COMO UN RELOJ,
OBTENGA MÁS
RENDIMIENTO**

RENTABILIDAD PARA
SUS PUNTAS DE TESORERÍA CON
DISPONIBILIDAD INMEDIATA

No pierda o se quede nuestro servicio
de caja te permite a sus condiciones.
Opciones de flexibilidad de inversión a corto,
plazo de 1 mes y apertura de caja de
reservas, con total seguridad y
disponibilidad.

DEPÓSITO ÁGIL

- Desde solo 6.000,00 €
- Usted elige y dispone de plazos de inversión entre 1 y 30 días
- 100% del capital invertido garantizado
- Sin comisión de cancelación
- Con tipos de interés muy atractivos, variables en función del plazo

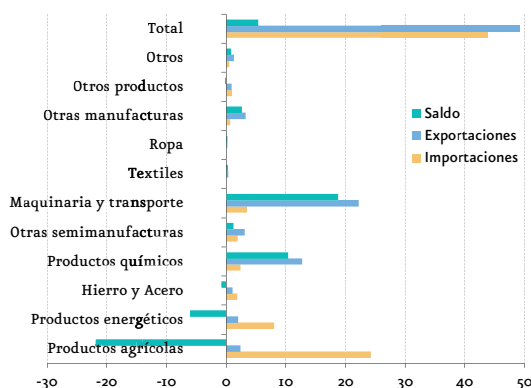
UNIFOND DINERO, FI

- Inversión mínima: 170,00 €, con aportaciones posteriores sin límite
- Sin comisiones de ningún tipo por suscripción o reembolso
- Disponibilidad inmediata



Importaciones, exportaciones y saldo comercial España-Mercosur

(miles de millones de euros)



Fuente: Afi, a partir de Ministerio de Economía.

entre la UE y Mercosur repercutiría positivamente en industrias altamente productivas e intensivas en capital humano.

Más allá de las ganancias de productividad que se derivarían de la apertura de un mercado tan grande como el constituido por los países que integran Mercosur (las empresas españolas podrían aprovechar las economías de escala que la liberalización de estos mercados comportaría), el incremento de la demanda de capital humano aumentaría su remuneración, y, en consecuencia, el retorno de la educación.

El acuerdo posibilitaría asimismo la entrada en los mercados de servicios latinoamericanos, cuyo acceso se ve actualmente imposibilitado por las numerosas barreras comerciales impuestas por los países del Mercosur tales como las restricciones para seguros y reaseguros, la doble imposición sobre actividades profesionales, las limitaciones a la prestación de servicios profesionales o las restricciones a la prestación de servicios satelitales.

NEGOCIACIONES UE-MERCOSUR: UNA HISTORIA DE DESENCUENTROS

Las negociaciones entre la UE y Mercosur se iniciaron en 1999 con la rúbrica del Acuerdo Marco

de Cooperación Interregional, en el que ambos bloques expresaron su compromiso de lograr un acuerdo de libre comercio. En 2004, sin embargo, las negociaciones quedaron paralizadas como consecuencia del recelo que el acuerdo suscita en el sector agropecuario de varios países europeos, así como de la oposición de Brasil y Argentina, (las dos economías más importantes dentro de Mercosur), que temían las implicaciones de romper con el proteccionismo en áreas sensibles a la competencia internacional, tales como los mercados de servicios, manufacturas y contratación pública.

Las negociaciones, no obstante, se relanzaron el 17 de mayo de 2010 en una cumbre UE-Mercosur celebrada en Madrid. El propósito era alcanzar un acuerdo que se proyectara no sólo sobre el comercio de productos agrícolas e industriales, sino que también se extendiera a los servicios. Desde entonces se han celebrado nueve rondas de negociaciones, (la última en Octubre de 2012).

ESCENARIO GEOPOLÍTICO: POSIBILIDADES Y AMENAZAS PARA EL ACUERDO

Los problemas para la rúbrica del tratado UE-Mercosur han procedido tradicionalmente del lado latinoamericano. La incorporación de Venezuela al Mercosur en 2012 auguraba un escenario aún más complicado para alcanzar un acuerdo ambicioso, pues Venezuela ha sido históricamente muy proteccionista en lo relativo a su política comercial. Sin embargo, en los últimos años se ha producido un enorme cambio en el tablero geopolítico latinoamericano, paralelo a la caída del precio de las materias primas. Al albur de la misma ha tenido lugar un vuelco en la correlación de fuerzas en el Cono Sur, ilustrado con la elección de Mauricio Macri en Argentina, la llegada de Michael Temer a la presidencia de Brasil, y la victoria de la oposición en la Asamblea Nacional de Venezuela. Este nuevo esquema anuncia un cambio de sensibilidades dentro del Mercosur, en cuyo seno cobran

TESORERÍA EMPRESAS



SI SU EMPRESA FUNCIONA COMO UN RELOJ, OBTENGA MÁS RENDIMIENTO

RENTABILIDAD PARA SUS PUNTAS DE TESORERÍA CON DISPONIBILIDAD INMEDIATA

No pague ni un segundo nuestro servicio de caja te pagamos a los segundos. Desde los 100 euros, de inversión a corto plazo de 1 día y apertura de cuenta de nómina, con total seguridad y disponibilidad.

DEPÓSITO ÁGIL

- Desde solo 6.000,00 €
- Usted elige y dispone de plazos de inversión entre 1 y 30 días
- 100% del capital invertido garantizado
- Sin comisión de cancelación
- Con tipos de interés muy atractivos, variables en función del plazo

UNIFOND DINERO, FI

- Inversión mínima: 170,00 €, con aportaciones posteriores sin límite
- Sin comisiones de ningún tipo por suscripción o reembolso
- Disponibilidad inmediata



fuerza las posiciones de los partidarios de una mayor integración comercial con la UE y EEUU.

A lo anterior se une el rechazo a que Venezuela ocupe la presidencia rotatoria del Mercosur (como le correspondería *pro tempore*) en un momento crítico para las negociaciones. Los miembros originales bloquearon su acceso a la presidencia señalando que el país no había adecuado su legislación a las normas de Mercosur desde su entrada como miembro de pleno derecho en el grupo, y acordaron su sustitución por una comisión coordinadora constituida por ellos hasta que el próximo año la presidencia rotatoria correspondiera a Argentina.

En el lado europeo, Francia lidera la postura contraria al acuerdo, viéndose apoyada por otros socios como Polonia e Irlanda. El bloque crítico con el acuerdo señala que Bruselas no ha calculado las consecuencias que tendría para los agricultores de la UE la rúbrica del acuerdo, especialmente cuándo se están negociando simultáneamente tratados similares con otras potencias agrícolas como Nueva Zelanda, EEUU, Canadá o Australia.

España, uno de los Estados miembros que más activamente apoya el acuerdo debido a sus estrechos lazos con América Latina, defiende que a medida que avance la negociación podrán abordarse los puntos de fricción. Desde la propia UE se señala que la agricultura es sólo un aspecto más del acuerdo, y que éste debe analizarse desde una perspectiva global teniendo en cuenta otros sectores como la industria, en el que la UE tiene un amplio superávit con Mercosur (24.000 millones de euros).

No obstante, no debemos olvidar que la salida de Reino Unido de la UE supone la marcha de uno de sus miembros más comprometidos con los procesos de liberalización comercial, y, en consecuencia, un

debilitamiento de los partidarios de alcanzar este tipo de acuerdos en el seno de la UE. A ello debemos sumar el crecimiento de movimientos políticos a lo largo de Europa (y de EEUU) que adoptan una aproximación más proteccionista al comercio internacional y que, como resultado, pueden bloquear la adopción de tratados de esta clase.

PRÓXIMOS PASOS

El 22 de septiembre se celebró la novena sesión plenaria de la Asamblea Parlamentaria Euro-Latinoamérica (Eurolat) en Montevideo (Uruguay). En ella los representantes de la UE y de Mercosur volvieron a expresar su voluntad de continuar avanzando en las negociaciones. Estas declaraciones se unen a las expresadas por los presidentes de Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay tras reunirse en un aparte durante la celebración de la Asamblea General de la ONU en Nueva York, en el que pidieron a la UE que refuerce su compromiso con el proceso de negociación.

La próxima ronda de conversaciones tendrá lugar entre el 10 y el 14 de octubre en Bruselas. En ella no estará Venezuela, por lo que se espera un mayor avance en las negociaciones. No obstante, si bien la UE está interesada en concluir un acuerdo con Mercosur, actualmente el proceso de negociación con EEUU para cerrar el Tratado Transatlántico de Comercio e Inversiones (TTIP) ocupa gran parte de su capital diplomático. Por otro lado, los países del Mercosur atraviesan una complicada situación económica: el PIB de Brasil retrocedió un 5,4% en el primer trimestre de 2016, mientras que la economía argentina se contrajo un 0,5% en el mismo período. La recesión de las dos grandes economías de Mercosur hace menos atractiva coyunturalmente la rúbrica del acuerdo. Todo ello lleva a pensar que quizá el acuerdo con Mercosur deba seguir esperando ::

¹ «Assessment of Barriers to Trade and Investment between the EU and MERCOSUR». European Commission. DG Trade

TESORERÍA EMPRESAS



SI SU EMPRESA FUNCIONA COMO UN RELOJ, OBTENGA MÁS RENDIMIENTO

RENTABILIDAD PARA SUS PUNTAS DE TESORERÍA CON DISPONIBILIDAD INMEDIATA

No pague ni un segundo cuando se trata de sus fondos de inversión. Desde los fondos de inversión a corto plazo de Unicaja, aproveche cada minuto de rentabilidad con total seguridad y disponibilidad.

DEPÓSITO ÁGIL

- Desde solo 6.000,00 €
- Usted elige y dispone de plazos de inversión entre 1 y 30 días
- 100% del capital invertido garantizado
- Sin comisión de cancelación
- Con tipos de interés muy atractivos, variables en función del plazo

UNIFOND DINERO, FI

- Inversión mínima: 170,00 €, con aportaciones posteriores sin límite
- Sin comisiones de ningún tipo por suscripción o reembolso
- Disponibilidad inmediata

